

MEER VERDIENEN  
IN MINDER TIJD

VERHOOG JE VERKOOPT

# Waarom wil je je verkoop verhogen?

1. Onvoldoende omzet
2. Meer verkopen in minder tijd
3. Anders

# Waar doe je het voor?

1. Meer vrije tijd
2. Meer geld
3. Meer zelfvertrouwen & voldoening
4. Anders





Lorraine Vesterink

De Unieke Ondernemer

A woman with blonde hair, wearing a dark blue blazer and an orange skirt, is standing on a stage. She is holding a white piece of paper in her right hand and gesturing with her left hand. She is wearing a small microphone. In the background, there is a whiteboard on a stand. The overall scene is a professional presentation or pitch.

BEN JIJ PITCH READY?

# 5 dingen die er NIET toe doen...

Het doet er niet toe...

1. of je verkoop talent hebt
2. of je presentatie talent hebt
3. of je onzeker bent
4. hoe je eruit ziet
5. wat je blokkades nu ook mogen zijn



A woman with short blonde hair, wearing a gold sequined dress, is smiling and looking towards the camera. She is holding a small notebook or book. In the background, a professional camera is mounted on a gimbal, suggesting a video recording session.

## Ook JIJ kan je Verkoop VERHOGEN

1. De enige manier om je Verkoop te Verhogen is door te oefenen en er lol in te krijgen.
2. De enige manier om te oefenen is door te beginnen en door te **DOEN!**

# # 8 geheimen om je verkoop te verhogen.

✓ # 1: Accepteer en laat los



# # 1. Accepteer en laat los

Zeg hardop in jezelf:

*Tot nu toe had ik een ongezonde verkoop-mindset.*

*Dat accepteer ik. Het is ok.*

*Mijn ongezonde verkoop-mindset laat ik los. Download.*

Ik weet nu dat het niet aan de klant lag, maar aan mezelf.

# # 8 geheimen om je verkoop te verhogen.

✓ # 2: Affirmeer

## # 2 Affirmeer.

Zeg in jezelf:

*ik heb een gezonde verkoop-mindset  
vanaf nu en continu.*

*Ik heb overvloed voor mij  
en mijn gezin nu en continu.*

# # 8 geheimen om je verkoop te verhogen.

✓ # 3: Denk alleen voor jezelf



### 3. Denk alleen voor jezelf

Stel jezelf nu de vraag:

*Heb ik het zelf voor mijn product over?  
Geef ik het inderdaad er ook aan uit?*

# # 8 geheimen om je verkoop te verhogen.

- ✓ # 4: Vertel wat jij het allerliefste doet  
(Lees: verkoopt)

## 4. Vertel over wat jij het allerliefste doet (lees: verkoopt)

Beantwoord de volgende vraag...:

*Hoe gaat het met je?*

# # 8 geheimen om je verkoop te verhogen.

✓ # 5: Bereid de klant voor op het kostenplaatje



# # 8 geheimen om je verkoop te verhogen.

✓ # 6: Laat je ego los

# # 8 geheimen om je verkoop te verhogen.

- ✓ # 7: Werk persoonlijk en... Wees juist iets duurder

# # 8 geheimen om je verkoop te verhogen.

✓ # 8: Verbeter je presentatie!

# De nummer 1 succes  
voor hogere verkoop



# Met stip op 2!

# De grootst gemaakte fout  
waardoor mensen hun  
verkoopsucces uitstellen.

# Wat is het je waard? Als je...

1. Meer verkoopt in minder tijd
2. Moeiteloos verkoopt
3. Het beste voor je klant en het beste voor JOU

- 1) E-Course Presenteren
- 2) Dare to Grow Ibiza Oktober
- 3) Next Level Program start september

Esthé voucher 10% - Geldig t/m woensdag 29 mei

**Code: Esthé**

**[www.deuniekeondernemer.nl/presenteren](http://www.deuniekeondernemer.nl/presenteren)**

**[www.deuniekeondernemer.nl/daretogrow](http://www.deuniekeondernemer.nl/daretogrow)**

**[www.deuniekeondernemer.nl/nextlevelprogram](http://www.deuniekeondernemer.nl/nextlevelprogram)**



Geluk is met veel plezier doen  
wat veel plezier geeft.

[WWW.DEUNIEKEONDERNEMER.NL](http://WWW.DEUNIEKEONDERNEMER.NL)





**Verbreed je horizon.  
Dat doe je niet alleen.**



MEER VERDIENEN  
IN MINDER TIJD

VERHOOG JE VERKOOPT